



# 河昌通信

平成 26 年 12 月  
第 48 号

株式会社河昌 電話：078-733-0791 FAX：078-734-0567  
〒654-0045 神戸市須磨区松風町5-1-22

「アナログブログ」、本文中にも書きましたが、これが「お客様作り」に意外と効果的です。毎日更新していると、見る人が増え、店に入る人が増え、話題になり、**女将のファンになる。**

「起承転転」の生き方。僕の大好きな高杉晋作の生き方だと童門冬二さんの小説に書いてありました。

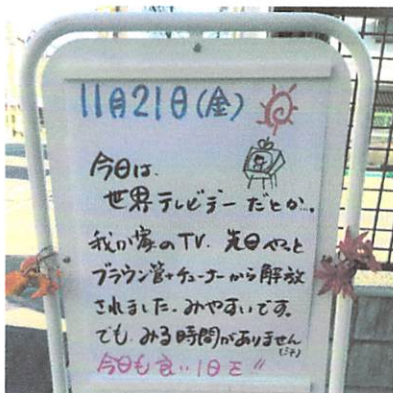
## 海苔のシーズン到来

11月25日から有明で海苔の入札が始まります。12月になれば兵庫や知多でも始まり、本格的な海苔のシーズンになります。毎年海苔はたくさん生産されますが、秋芽の美味しい海苔はこの時期にしか取れません。一瞬たりとも気の抜けない時期です。

今のところ、産地から入ってくる情報では、どこも順調なようです。でも、病気が入ると瞬間に状況が変わります。結果は、神のみぞ知る..

## アナログブログ

店頭に置いているアナログブログ用の看板です。これが意外と効果的..毎日書き換えていると、見て通る人が多い、お勧めです。



## ブログを始めました。

「須磨のり河昌の店主 まっさんの部屋」というタイトルで11月13日からブログを始めました。おかげさまで今日21日までで、8回投稿しました。

女将と違って、なかなか続けられない店主ですが、幸いなことに高倉健さんの訃報の話題でネタに困ったときに2日間しのぎました。

毎日、何を書こうかと悩んでいますが、やると決めて取り組むと日々の生活の中でいろんなことに気づきがあります。毎日が同じことの繰り返しのように見えて、実は日々全く違う行動をしています。

そこに気づいたことが大きな収穫です。

## お役立ち探し！

営業をしていやな思いをしてトラウマになっていることってありませんか？

僕は若いころシャープに勤めていて事務用のコンピューターを販売していたことがあります。大学を出てすぐにカタログを持って会社があれば飛び込み営業です。右も左もわから

ない東京で、コンピューターのことや事務処理のこともわからないで飛込むので売れませんが、お陰様で根性だけは付きました。

30歳で結婚して河昌に転職してここでも最初はサンプルを持って飛び込み営業をしました。1か月ほど飛び込み営業して、5店で取引を始めさせていただきました。うれしかったです。初めて買って頂いたときには、東京の事業所と違って、神戸の「すし屋」さんは何と良い方が多いのだろうと感激しました。いやな思いもしましたが！

さて、昨日ある方の話で、「営業」をやめて「お役立ち探し」を始めたところのお客様のところに行って話をするのが楽になったと聞きました。

早速昨夜、「お役立ち探し」の仕組みを考えて、今日2件の事業所を回ってきました。初めて会う人ではなかったのですが、今まで営業に行こうと思って躊躇していた事業所です。

今日は気持ちよく訪問でき、気持ちよく話せました。取引していただけたような感触を持って気持ちよく帰ってきました。

### 【発行者プロフィール】

株式会社河昌 代表取締役  
藤井 昌治 (ふじい まさはる)  
生年月日:1955年12月16日生まれ  
出身地:大阪府東大阪市  
趣味:夫婦で映画、ひとりで読書

経歴:大阪市立大学→シャープ→河昌  
打ち込んできたもの:パレーボール  
家族構成:妻潤子、長女望、長男智大、  
母佳子  
モットー:起承転転

