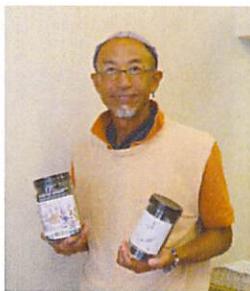




海苔加工中



松井さんと海苔

今月より
お勧め品を
ご紹介します。
お楽しみに！

お客様との距離感を縮めるためには、まず自分のことを
オープンにすることが大切かもしれません。



店長の経歴を
載せたら、同窓生が
来店してくれたそう



お店を休むのも
理由をはっきり？！

十月のお休み
六、十三、十四、二十、二十七
お電話は九時から十七時三十分まで
それ以外の時間は留守番電話がお受けします。

河昌通信

2013年10月

第34号

発行：(株)河昌
文責：藤井潤子
須磨区風町
5・1・22
☎078-733-0791

・女子会をよく開いている友人に
どのようにしてお店を選ぶのか聞いてみました。

二〇一二年のオリンピックも東京に決まりましたね。人生、明日のことわかりませんが、七年後、私は何をしているでしょう？なんて考えてしましました。とてもなく先のような気もしますが、すぐの様な気もします。

一日一日を大切に丁寧に過ごして行くしかないですね。

さて、芸術の秋です（本当は食欲優先ですが・・・）。河昌の店頭にて、

第二弾のイベント、「水墨画展」を十月十八日（金）から十一月二日（土）まで、それに伴つて十月二十日（日）には「水墨画体验教室」を開催いたします。画家は、店主の友人であり、当店のサポートの松井氏。

皆様とも海苔焼きを通して間接的にかかわりのある人です。小売用の当店の海苔のパッケージにも作品は反映されています。

お時間があれば、是非ご覧にお立ち寄り下さい。

水墨画体验も有料になりますが、三回に分けて
「蘭と岩」を仕上げます。お店に一枚、いかがですか？

・家族で食事に行くときは・・・？

一、妻や子供・親など、連れて行った家族が喜ぶ店に行く。

二、いらない氣を使わない店に行く。

三、誕生日カードや結婚記念日の招待ハガキなどが届いたら、そのお店に行つてみようと思うきっかけになる。

などでした。

一、普段使っていてここなら友人に紹介しても大丈夫、つてお店を何件か持つていて、自分が幹事になつたときその店に行く。

二、その地域に詳しそうな友人に聞いて情報を入れる。

三、歩いていて、店の前の情報板などを参考にする。

・どうにしてお店を選ぶのか聞いてみました。

■情報発信■